

コンサルティング事業案内

株式会社 コンサルティング・ネットワーク

1 代表者挨拶

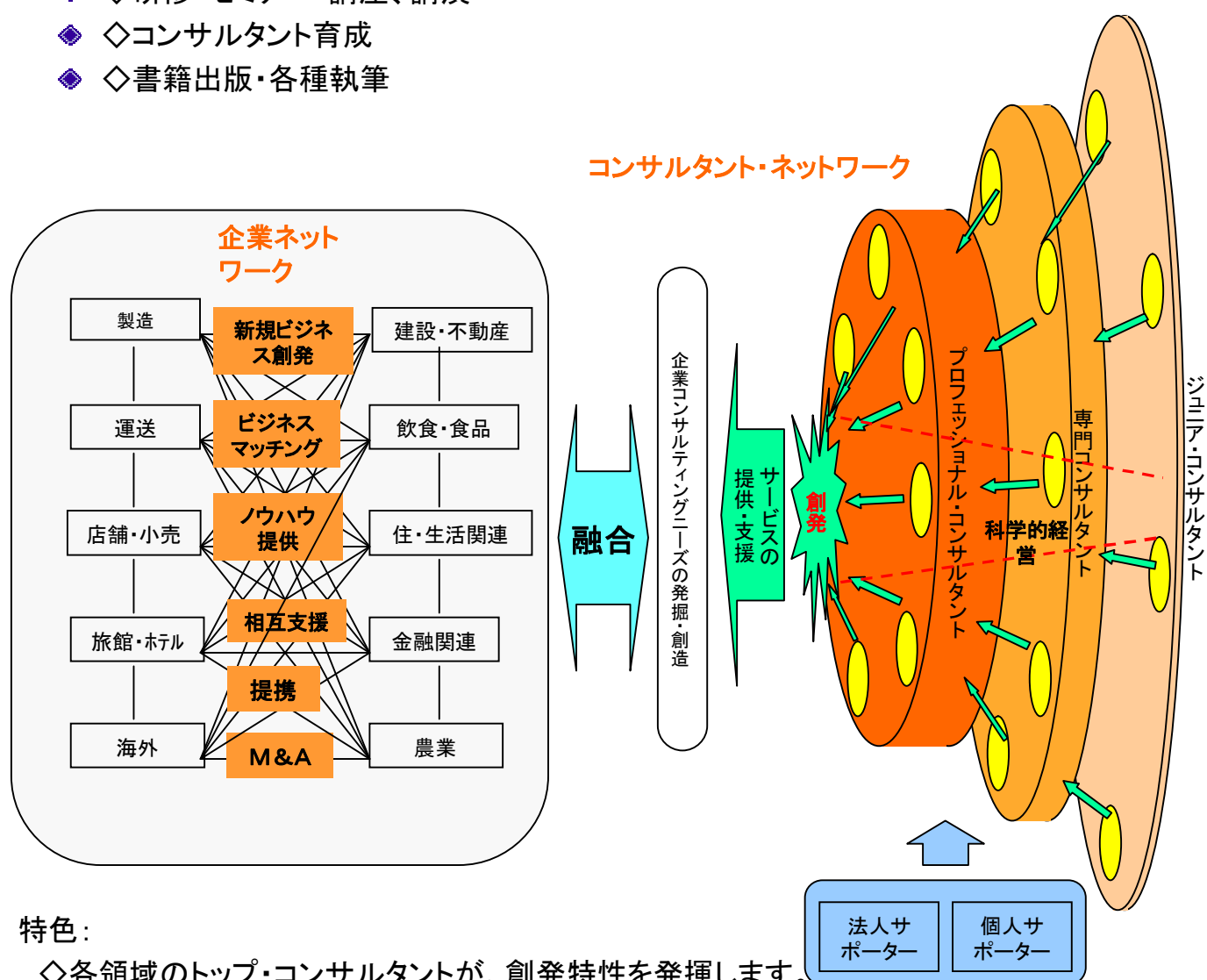
企業にとって、今は乱世です。激変する経済環境下で、企業は自力で生き抜き、そしてGoing Concern！未来永劫継続して存続しなければなりません。そのためには、「強い企業」でなくてはならず、「あるべき企業像(理念)に立ち向かう強い意志」が必要です。しかし、経営の現場では、やるべき事ができていないケースが非常に多く見られます。CNCは、そんな企業ニーズに対応するために生まれた現場感覚を大切にしたプロのコンサルタント集団です。経営の原理原則を身につけ、企業の「全体最適」を実現する実践ノウハウを持った各専門分野のスペシャリストが、総力を上げて経営課題を解決し、【創業支援】【再建・再生支援】【成長拡大支援】【事業継続支援】から【経営基盤の構築】を実現します。500社100年の実績を生かし、一肌脱ぎます。

代表取締役 澤田 和明

#2 事業の特色

◆事業内容：

- ◆ ◇企業ネットワーク構築支援およびコンサルタント・ネットワーク構築とその融合
- ◆ ◇コンサルティング・サービスの提供
- ◆ ◇コンサルティング案件の委託サービス
- ◆ ◇研修・セミナー・講座、講演
- ◆ ◇コンサルタント育成
- ◆ ◇書籍出版・各種執筆

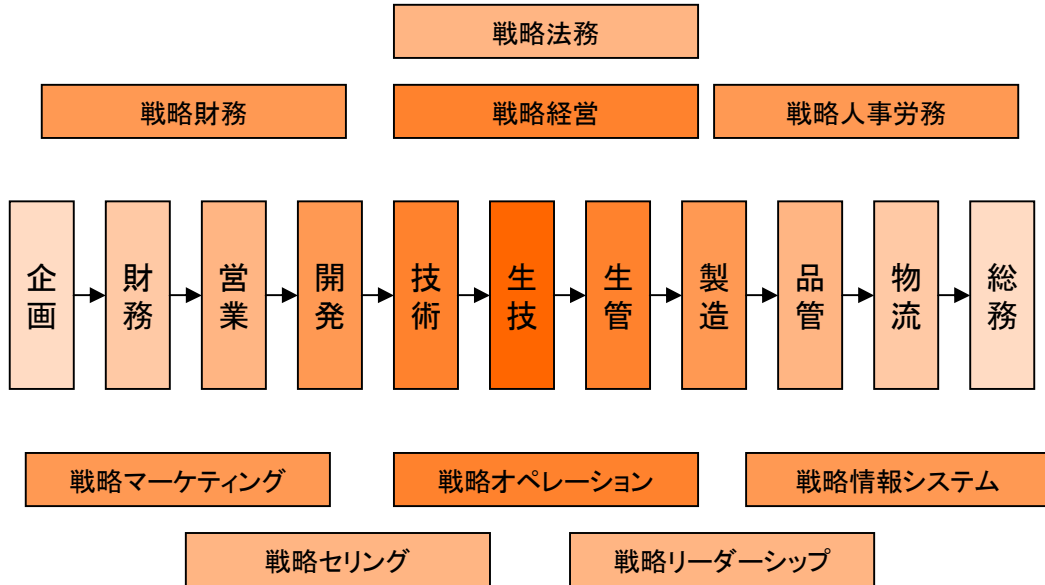


特色：

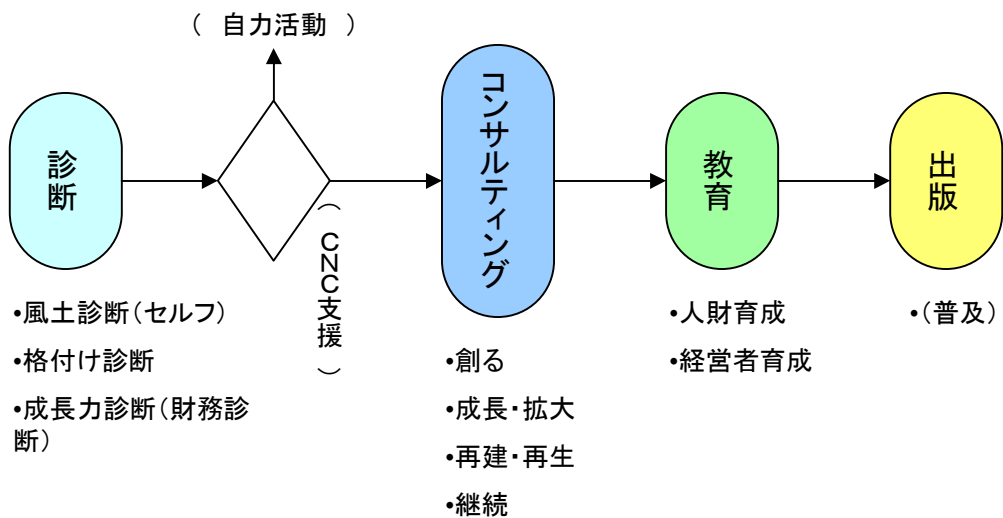
- ◇各領域のトップ・コンサルタントが、創発特性を発揮します。
- ◇“科学的経営”を、コンサルティング・サービス提供の指針とします。
- ◇コンサルティング・サービスは、“経営品質第一”を追求します。
- ◇法人および個人のコンサルタント・ネットワークで、企業ネットワークと最適な“融合”を実現します。

#3 サービス提供範囲

企業業務機能範囲:



サービス提供の基本シナリオ:

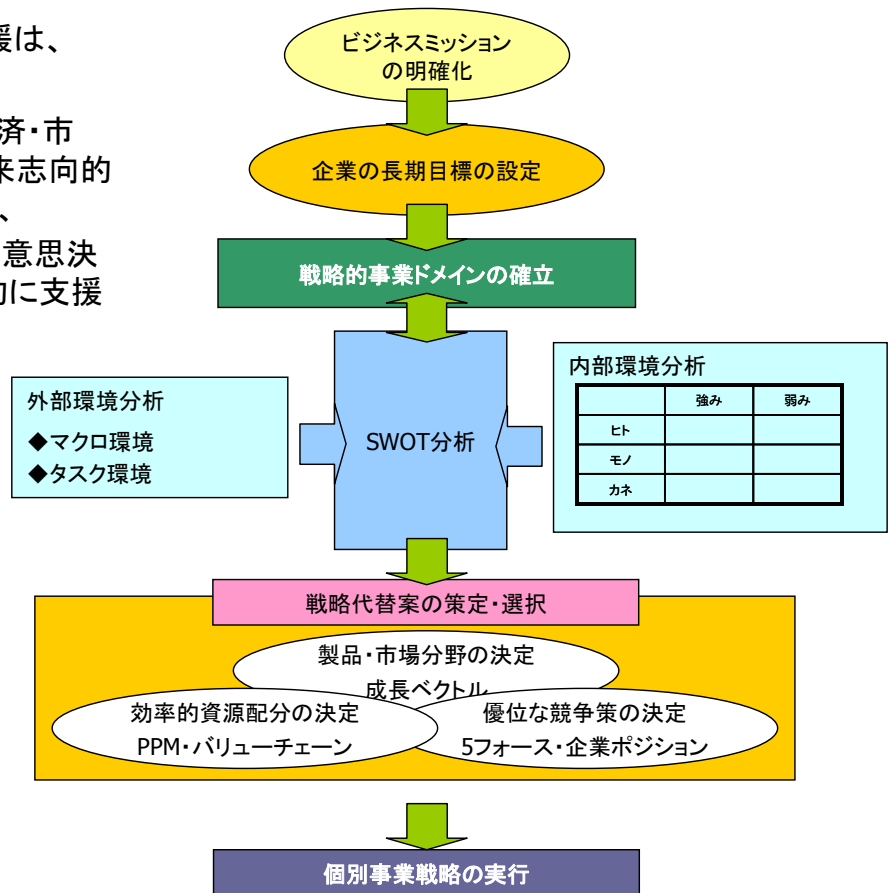


#4 サービス内容紹介

『戦略経営』：

『戦略経営』の支援は、

- ・企業と環境(経済・市場)の関わりを将来志向的に示す構想であり、
- 企業内の人々の意思決定の指針を戦略的に支援する領域です。



◇ 主なコンサルティング、研修・セミナー実績：

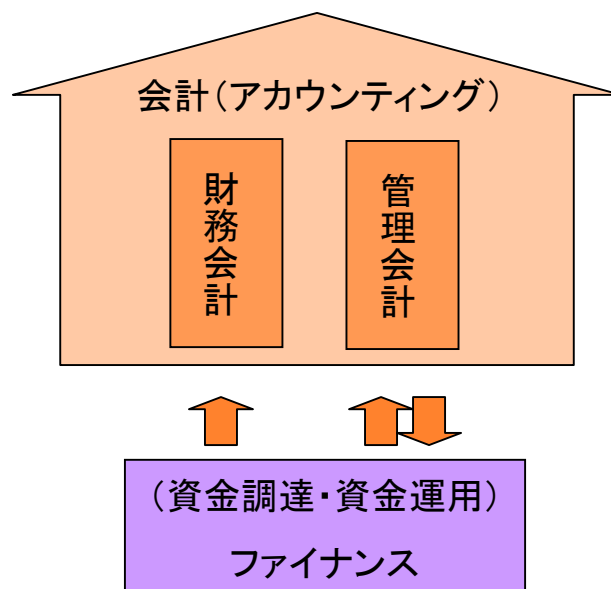
- ◆ 経営戦略に連動する開発マネジメント支援
(開発目標の設定、アクションプラン作成、スケジューリング、進捗管理、予算管理など)
- ◆ 経営戦略立案、経営課題解決コンサルティング
- ◆ 第二創業経営方針設定コンサルティング
- ◆ 経営企画フレーム&実施コンサルティング
- ◆ 新規事業構築支援コンサルティング
- ◆ 企業組織再編
- ◆ 中小企業向け事業計画策定支援
- ◆ 企業遺伝子再生ワークショップ

#4 サービス内容紹介

『戦略財務』：

『戦略財務』の支援は、

・株主や債権者など資金提供者の立場から、企業が最も望ましい姿になるための資金調達・資金運用と会計の仕組みを創るための活動を支援する領域です。



◇ 主なコンサルティング、研修・セミナー実績：

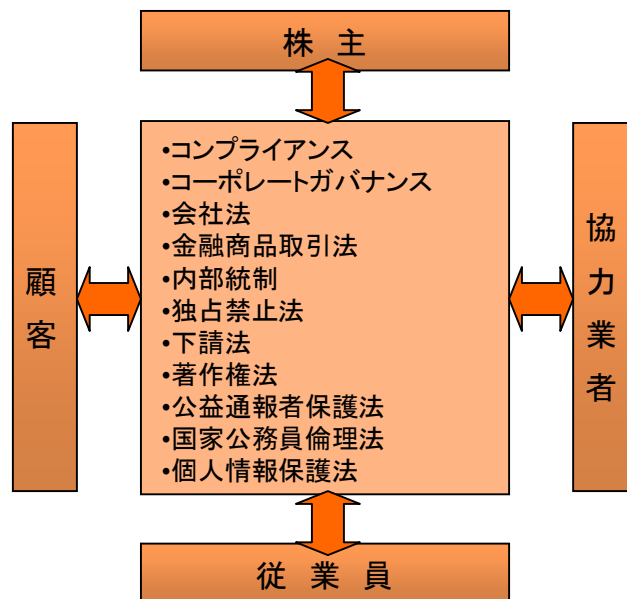
- ◆ 財務体質強化支援コンサルティング
- ◆ キャッシュフロー向上コンサルティング
- ◆ 再建・再生コンサルティング
- ◆ 新法導入支援コンサルティング
(新規法律によるキャッシュ改善、基幹設計構築支援)
- ◆ 「格付けランク」活用による資金調達と経営再生コンサルティング

#4 サービス内容紹介

『戦略法務』：

『戦略法務』の支援は、

・事業活動に伴い発生する法律問題の対応・指導、契約起案・交渉支援、株主総会・取締役会の事務局業務、コンプライアンス等内部統制に関わる業務活動を支援する領域です。



◇ 主なコンサルティング、研修・セミナー実績：

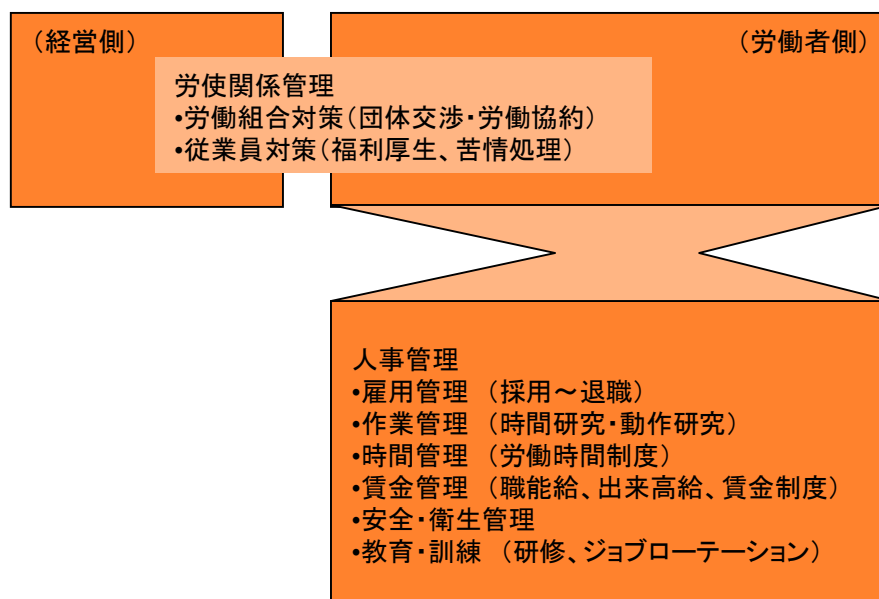
- ◆ 労働法務関連コンサルティング
- ◆ 労務管理領域のトータルコンプライアンス整備
- ◆ 紛争解決コンサルティング
- ◆ 従業員・実務担当者向け労務コンプライアンス教育支援
- ◆ J-SOX法・内部統制ソリューション提供支援コンサルティング
- ◆ Beyond SOXソリューション(BSC for SOX)
- ◆ BSCバランススコアカードによる経営強化コンサルティング
- ◆ 内部統制強化・組織体制変革・経営目標管理支援コンサルティング

#4 サービス内容紹介

『戦略人事労務』：

『戦略人事労務』の支援は、

・労働力の効率的な使用のための「人事管理」と、労働者と経営者の利害対立の調整のための「労使関係管理」の活動を支援する領域です。



◇ 主なコンサルティング、研修・セミナー実績：

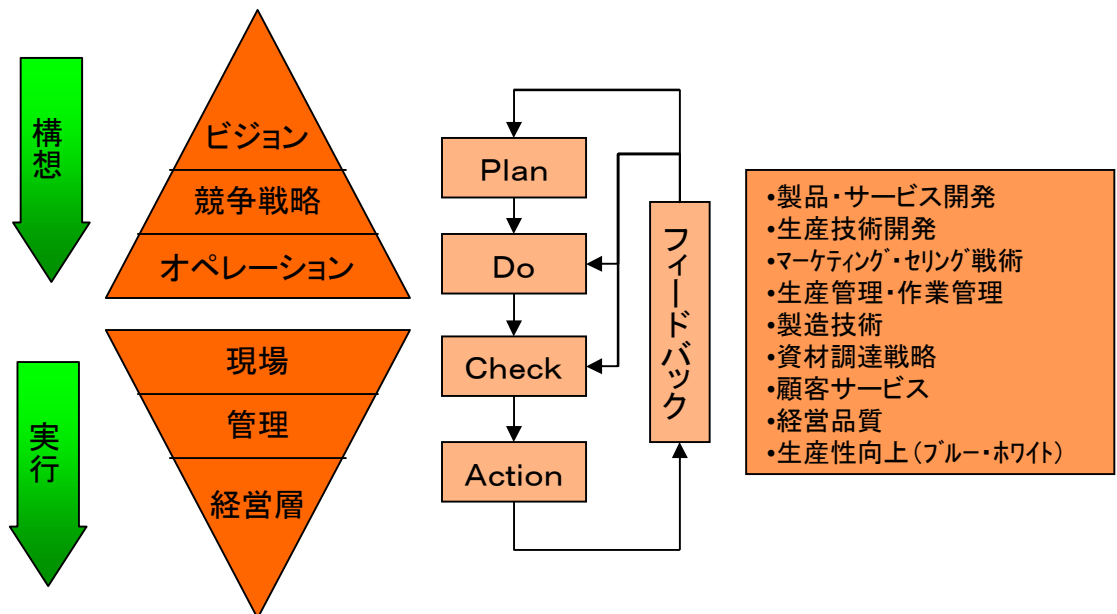
- ◆ 人事・処遇制度の構築・運用に関するコンサルティング
- ◆ 目標による管理(MBO)・フィードバック面接訓練・考課者訓練・被考課者訓練
- ◆ 論理的思考法(ロジカルシンキング)やリスクマネジメント、企画力養成ワークショップ
- ◆ 労働法務関連コンサルティング
- ◆ 労務管理領域のトータルコンプライアンス整備
- ◆ 紛争解決コンサルティング
- ◆ 従業員・実務担当者向け労務コンプライアンス教育支援

#4 サービス内容紹介

『戦略オペレーション』：

『戦略オペレーション』の支援は、

・競争する他社と差別化し、優位性を創り上げる戦略シナリオを着実に実行し、結果を出すためのオペレーション活動を支援する領域です。



◇ 主なコンサルティング、研修・セミナー実績：

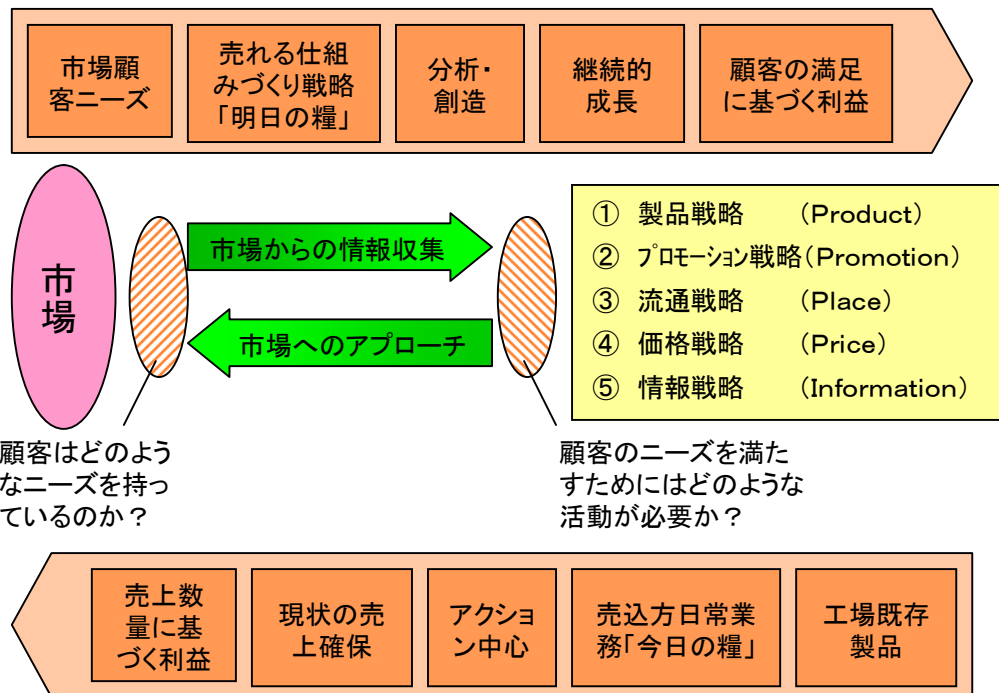
- | | |
|-------------------------------------|-------|
| ◆ ビジネス・プロセス・リエンジニアリング(BPR)の実践支援 | <BPR> |
| ◆ リスクマネジメントコンサルティング(業務リスク・情報セキュリティ) | <ERM> |
| ◆ ターゲットコストニングによる利益管理コンサルティング | <EPS> |
| ◆ 現場生産性向上(直接現場/間接事務)コンサルティング | <EIE> |
| ◆ 製品コスト競争力向上コンサルティング | <TVE> |
| ◆ 収益向上/コスト改善コンサルティング | <TPS> |
| ◆ 調達・購買コストマネジメント・コンサルティング | <TPE> |
| ◆ TQC・TPM導入・定着コンサルティング (TQC・TPM) | <TPM> |
| ◆ 経営品質組織体制コンサルティング | <TQA> |
| ◆ 研究開発マネジメント(テーマ選択と集中、進捗管理、予算管理) | |

#4 サービス内容紹介

『戦略マーケティング・戦略営業(セリング戦術)』：

『戦略マーケティング・戦略営業(セリング戦術)』の支援は、

・顧客のニーズを満たし、市場を創造するための総合的活動を戦略的に支援する領域です。



◇ 主なコンサルティング、研修・セミナー実績：

- ◆ ブランド構築コンサルティング
(経営戦略／ブランド・マーケティング／コミュニケーション戦略／商品開発などを含む)
- ◆ クリエイティブ開発コンサルティング
- ◆ ブランド・マーケティングに関するセミナー
- ◆ 商品企画、販売戦略、販売支援、ツール作成、営業現場指導、営業会議改革に関する指導
- ◆ 営業実践トレーニング／営業コーチング
- ◆ CRMコンサルティング(顧客戦略策定、ソフトウェア基本定義、分析手法)

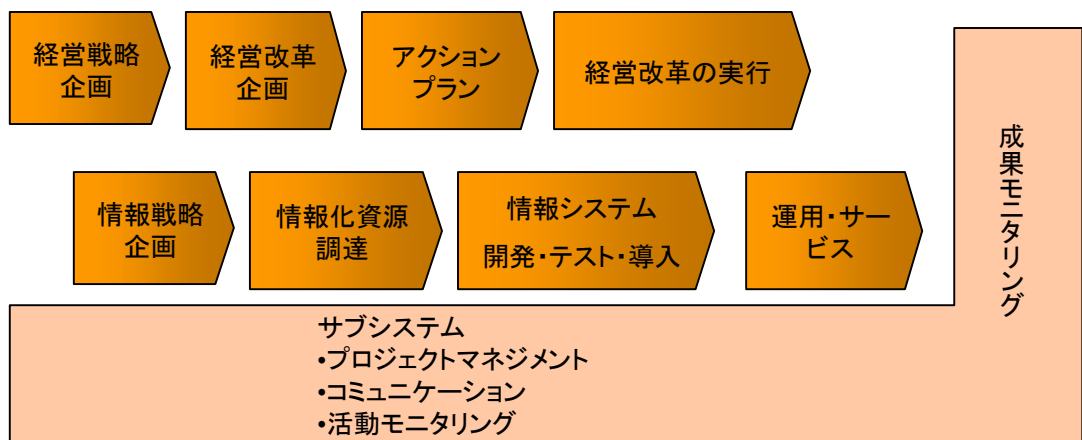
#4 サービス内容紹介

『戦略情報システム』：

『戦略情報システム』の支援は、

・企業が置かれた競争環境と、企業自身の組織能力を見極め、自社の優位性を活かし、不利をカバーする戦略と一体となった情報システム活動を支援する領域です。

・経営資源の一つである「情報」を有効活用し、IT活用によるビジネスモデルの創造とその利益の最大化を図るため、IT資源の企画、調達、導入・運用の管理およびITに関連するリスクの適切な管理を行うことを支援する領域です。



◇ 主なコンサルティング、研修・セミナー実績：

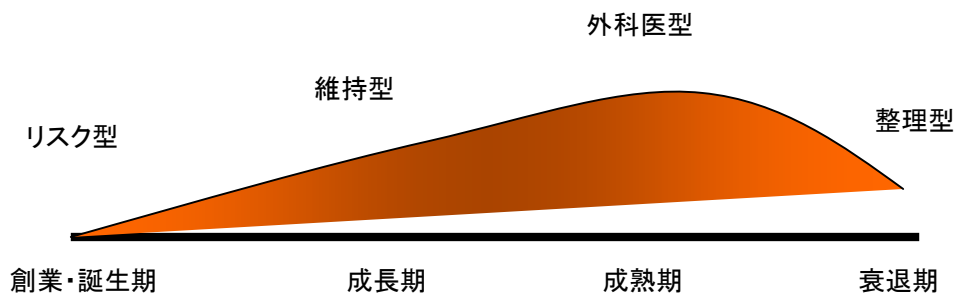
- ◆ 情報システム構築コンサルティング
- ◆ EA(エンタープライズアーキテクチャ)コンサルティング
- ◆ SOA(サービス指向アーキテクチャ)コンサルティング
- ◆ ITマネジメント・ITガバナンス(SOX、システム監査)コンサルティング
- ◆ リスクマネジメント～情報セキュリティマネジメントコンサルティング
- ◆ 経営戦略企画～基幹業務システム導入企画・支援コンサルティング(ERP、SCM、CRM)
- ◆ 金融システム情報化構築コンサルティング
- ◆ 大型コンピュータシステム運用管理
- ◆ ITコーチング(ITエンジニア向け)研修

#4 サービス内容紹介

『戦略リーダーシップ』：

『戦略リーダーシップ(経営者・経営幹部・リーダー』の支援は、

・ビジネスリーダーには短期的な業績をしっかりと達成するだけでなく、将来に向けての企業の成長と維持をすることが求められます。企業に必要な変革は、発展段階に応じた適切なリーダーシップを発揮させるための活動を支援する領域です。



参考：『戦略型リーダーシップ』W・ロスチャイルド

リーダーシップ機能	強い	アンダーコントロール	理想的組織
	弱い	衰退型組織	オーバーコントロール
		弱い	強い
		マネジメント機能	

◇ 主なコンサルティング、研修・セミナー実績：

- ◆ <次期経営者向け>『経営者養成講座』
- ◆ PMプロフェッショナル育成
- ◆ 製造メーカー向け現場管理者養成研修
- ◆ プロフェッショナル・バイヤー教育(自動車・電機業界)
- ◆ 論理的思考法(ロジカルシンキング)研修
- ◆ リスクマネジメント実践研修
- ◆ 企画力養成ワークショップ
- ◆ 目標による管理(MBO)・フィードバック面接訓練・考課者訓練・被考課者訓練
- ◆ トレーニング(PM / RM / LS / CM / TM)

#5 ネットワーク

(2011年6月現在)

◇ プロフェッショナル・コンサルタント：

- 澤田和明 …… 会計事務所勤務での税務・財務面からの経営指導を経験後コンサルタント。
企業再建・再生を中心に企業経営全般・財務強化・資金調達支援・組織改革・人材育成
コンサルティング及び研修講師。
- 中村信博 …… 大学の工学部化学工学科卒業後、エンジニアリング会社、外国企業、外資系企業を経
開発コンサルタント。
情報システム戦略、管理者育成、SAP R/3 システムコンサルタント。
- 中林秀之 …… マーケティング企画制作会社～事業開発コンサルティング会社勤務を経てコンサルタント。
経営企画・戦略構築・経営計画立案支援、組織・人材開発支援、マーケティング/顧客戦
略マネジメント支援、新規事業開発・計画支援等。
- 後藤義弘 …… 地方銀行にて中小企業向けの融資実務を担当。製薬会社では経営企画室に在籍し、事
業再編を経験。その後欧州バルセロナ大学を経て旅行会社に勤務、アジア市場のマーケ
ティングを担当。帰国後、新規事業支援ビジネスに着手。
- 押元志夫 …… 16年間の会計事務所勤務経験後、顧客満足(CS)の行き届いた税務のプロとして経営者
の良き相談相手としての関係を重視した税理士として開業。
税務申告や税務相談に特化するだけでなく、企業経営全般での税務コンサルタント。

◇ 専門・コンサルタント：

- 人事・労務 …… ロジカルシンキング、人的資源管理、キャリア開発、目標管理研修、人事考課者訓練、
ヒューマン・アセスメント研修、管理職研修を大手企業で多数実施。
- セリング営業 …… 販売経験実績と売れる理論裏付けとの両面からの「真の顧客満足度100%を実現する手法」
「顧客折衝能力を向上させる手法」をトレーナー。
- 情報システム …… コーチング研究を生かしITコーチ。ITエンジニアの目標達成、問題解決のサポート、コーチ
事業の支援活動を展開するITコーディネーター。
- 情報戦略 …… 国内・海外のコンピューターメーカー勤務後、基幹業務ソフトウェアベンダーにて製品開発・
企画・販売及び導入コンサルティング(ERP/SCM/CRM)。

◇ 法人ネットワーク：

- | | | |
|----------------------|-----------------------|---|
| ■ WEBマーケティング・制作 | 株式会社フブキ | http://fubuki.com/ |
| ■ ブランド戦略・事業化コンサルティング | 株式会社ライドウェーブコンサルティング | http://www.ridewave.co.jp |
| ■ 組織風土診断・組織開発 | 株式会社アドバンスフィールド | http://www.adv-fld.co.jp/ |
| ■ 事業再生・売上向上コンサルティング | 株式会社フィナンシャル・インスティテュート | http://financial-i.co.jp/ |
| ■ 書籍出版 | 総合法令出版株式会社 | http://www.horei.com/ |
| ■ 書籍出版 | 株式会社秀和システム | http://www.shuwasystem.co.jp/ |

#6 会社概要

(2011年4月現在)

- ◇ 会社名： 株式会社 コンサルティング・ネットワーク
(Consulting Network Company : CNC)

- ◇ 事業内容：
 - 企業ネットワーク構築支援およびコンサルタント・ネットワーク構築とその融合
 - コンサルティング・サービスの提供
 - コンサルティング案件の委託サービス
 - 研修・セミナー・講座、講演
 - コンサルタント育成
 - 書籍出版・各種執筆

- ◇ 取引銀行： 三菱東京UFJ銀行 日本橋中央支店

- ◇ 代表者： 澤田 和明

- ◇ 所在地： 〒103-8246 東京都中央区日本橋2丁目6番5号-D55

- ◇ 電話： 03-3246-6006

- ◇ URL： <http://www.consulting-network.jp/>

- ◇ E-mail： sawada@consulting-network.jp